

WE  
ARE  
MEOTEC ALUMNI.  
*And proud of it*

MEOTEC  
*Alumni*

MARS 2022 - N°1



Richard CARON

Président Fondateur de MEOGROUP

**« Ce qui fait la force, la puissance et la notoriété d'un Cabinet c'est aussi son réseau des anciens. »**

Chers Alumni, je tiens à vous remercier d'avoir chacun, à votre manière, contribué à faire évoluer notre Cabinet.

Je suis très reconnaissant d'avoir partagé des moments forts avec vous et souhaite faire perdurer ce lien.

Certains d'entre vous ont rejoint de grandes entreprises, d'autres encore se sont lancés dans l'entrepreneuriat et je suis très fier de voir tout le chemin que vous avez parcouru au cours de votre carrière.

Le réseau MEOTEC Alumni est l'occasion de se retrouver autour d'un passé commun et de se tourner vers l'avenir en élargissant ses relations.

Ensemble, multiplions nos opportunités !

J'ai beaucoup d'affection pour vous, vous me manquez et j'ai hâte de vous retrouver.

## NEWSLETTER ALUMNI

Bonjour à toutes et à tous,

Nous sommes heureux de vous présenter la première newsletter du réseau MEOTEC ALUMNI ! Dans chaque numéro, vous découvrirez les actualités et les derniers articles MEOTEC ainsi qu'une interview d'un Alumni.

Bonne lecture !

 **DU NOUVEAU CHEZ MEOGROUP**

MEOGROUP

CONSULTING GROUP

« INVENTER, PROGRESSER ET GAGNER ENSEMBLE AVEC HUMANITÉ ET DÉTERMINATION. »

### MARQUES

<b>MEOTEC</b>	Accompagnement opérationnel en gestion de projets, achats et contrôle de gestion
<b>CRISTAL DECISIONS</b>	Conseil en optimisation, financement et rationalisation des achats indirects
<b>MASAI</b> <small>BY ASSOCIATE</small>	Conseil stratégique Achat
<b>LUCA</b> <small>LOCAL &amp; PROJECT MANAGEMENT</small>	Conseil en gestion de projets d'architecture et de maintenance
<b>SOWING</b>	Conseil en performance & transformation des entreprises agricoles, agro-industrielles et agroalimentaires
<b>CADLE</b>	Recrutement
<b>ADVEN</b>	Management de transition

### CHIFFRES CLÉS



### LABELS



### AGENCES



### QUOI DE NEUF MEOTEC ?

[Retrouvez notre vidéo rétrospective 2021](#)

2021

RETROSPECTIVE  
MEOTEC

L'année 2021 a été un véritable tournant pour notre croissance et 2022 promet d'être encore plus dynamique !

### A VOS AGENDAS : JEUDI 21 AVRIL 2022 !



Nous avons le plaisir de vous convier à la soirée de lancement du réseau ALUMNI au sein de nos nouveaux locaux à Boulogne-Billancourt !

Cette soirée vous est totalement dédiée. Pour vous inscrire et recevoir toutes les informations concernant l'évènement rendez-vous [ici](#).

# Julien BELLYNCK

De 2012 à 2016  
**Business Manager**  
@MEOTEC



A présent  
**Directeur Général**  
@EFICIA



## 3 mots pour décrire ton expérience chez MEOTEC ?

JOYEUSE

DENSE

RICHE

## Quel a été ton parcours chez MEOTEC ?

Après avoir rencontré Richard CARON en 2012, j'ai rejoint Meotec en tant que Business Manager et y suis resté pendant 5 ans. J'ai participé activement à la création de SOWING (2014) et cette expérience m'a donné l'occasion de me spécialiser dans l'agribusiness, ce qui a été déterminant dans la suite de mon parcours professionnel.

## Quel a été ton meilleur souvenir au sein du Cabinet ?

Les « BU virtuelles ».

Chaque mercredi matin, durant une heure, Richard animait des formations commerciales. Elles se passaient toujours dans la joie et la bonne humeur ! J'y ai beaucoup appris et j'en ai retiré de bons conseils qui me servent encore aujourd'hui.

## Quel projet t'a le plus marqué ?

Le projet MIROIR pour le groupe AVRIL !

La méthode MIROIR, développée par SOWING, permet de comprendre comment le groupe AVRIL était perçu par ses principales parties prenantes.

Nous avons donc interviewé ses fournisseurs, clients, partenaires sociaux et financiers puis ses collaborateurs avant de comparer leurs différents points de vue afin d'ajuster sa stratégie de communication et sa stratégie commerciale.

Grâce à ce projet, j'ai eu l'opportunité de rencontrer un grand nombre de décideurs du monde de l'agribusiness, ce qui m'a permis de me spécialiser dans ce secteur.

## Et depuis ?

Je me suis ensuite spécialisé dans le développement durable pendant 5 ans chez PwC en tant que Manager puis Senior Manager dans les secteurs de l'agribusiness et l'agroalimentaire avant de rejoindre EFICIA en 2021 en tant que Directeur Général.



EFICIA est une PME focalisée sur l'impact environnemental dont le modèle économique est centré sur les économies d'énergies des bâtiments. Nous pilotons en temps réel et à distance les infrastructures de nos clients. Le but étant d'améliorer le confort des usagers, de limiter les consommations énergétiques et de faciliter la maintenance. Par exemple, nous sommes responsables de la gestion des éclairages et de la climatisation de tous les Décathlons de France.

J'interviens sur le pilotage de l'entreprise afin d'en assurer sa pérennité. C'est dans ce contexte que j'ai développé une nouvelle relation avec Meotec, cette fois en tant que client.

## Ton conseil professionnel ?

Faire preuve d'empathie et soigner ses relations professionnelles.

Dans le milieu professionnel et encore plus avec le télétravail, il est facile de s'éloigner de l'humain. Mon conseil serait de garder à l'esprit que nous travaillons avec des personnes avant tout.